

# La banca dati ANIA "CORPI MARITTIMI"

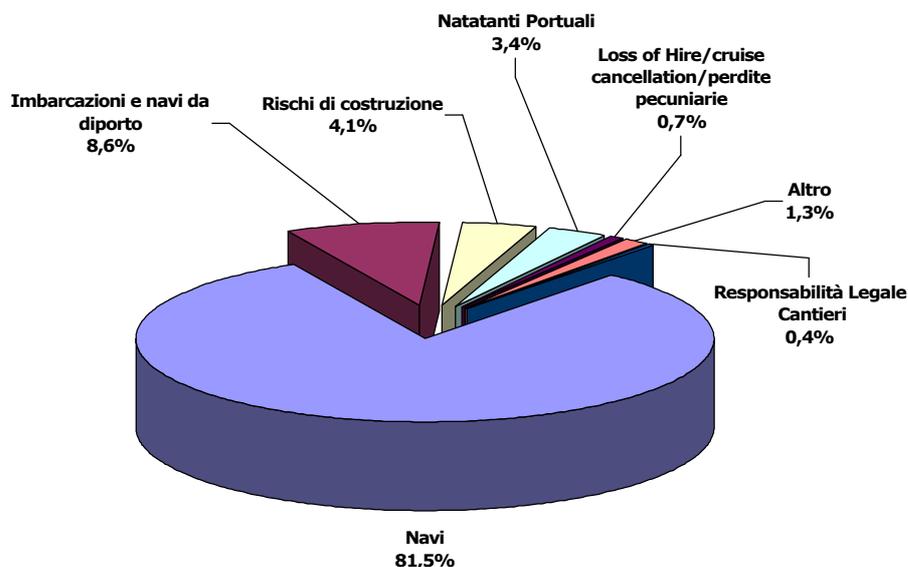
Dati al 31 dicembre 2011

## RAPPRESENTATIVITA' DEL CAMPIONE

La rilevazione statistica dell'ANIA per il ramo corpi marittimi ha come scopo quello di analizzare, per i diversi sottorami del settore, la sinistrosità secondo l'anno di sottoscrizione delle polizze (Underwriting Year - "U/W Yr"), oltre che l'evoluzione dei premi incassati. Sempre per anno di sottoscrizione è possibile anche osservare la velocità di liquidazione dei sinistri per numeri e per importi.

Sulla base dei dati raccolti (le imprese partecipanti alla statistica rappresentano oltre l'83% dei premi totali raccolti) e facendo riferimento alle sole polizze di U/W Yr 2011 (cfr. figura 1), risulta che l'81,5% dei premi sottoscritti nell'anno riguardava l'assicurazione delle navi (principalmente navi da carico secco, cisterne, navi traghetto solo merci o con passeggeri). Per quanto riguarda la navigazione da diporto, cioè quella effettuata in acque interne e/o marittime a scopo sportivo e ricreativo senza finalità di lucro, i premi sottoscritti nel 2011 rappresentano l'8,6% del totale del campione di imprese esaminato (in diminuzione rispetto all'11,5% del 2010). Il 4,1% dei premi nel 2011 è stato sottoscritto per assicurarsi contro gli eventi sfavorevoli che possono interessare la costruzione di una nave durante le varie fasi e i materiali ad essa destinati (rischi di costruzione o conversione); si assiste per questa tipologia di garanzia a un significativo incremento dei premi sottoscritti (erano lo 0,6% nel 2010) tornando così ai livelli registrati nel 2009 ma sempre molto al di sotto di quelli del 2008 quando i premi per questo settore rappresentavano oltre il 10%. Il 3,4% dei premi è stato sottoscritto per assicurare natanti portuali, mentre lo 0,4% dei premi è relativo all'assicurazione di responsabilità civile dei cantieri. I restanti premi, che nel complesso rappresentano circa il 2% del campione, riguardano l'assicurazione dei pescherecci, delle piattaforme, perdite pecuniarie (cruise cancellation, loss of hire ecc.) e la responsabilità civile non obbligatoria.

**Figura 1 - DISTRIBUZIONE % DEI PREMI DI UNDERWRITING YEAR 2011  
PER TIPOLOGIA DI COPERTURA ASSICURATIVA**



## **LA VELOCITA' DI LIQUIDAZIONE DEI SINISTRI**

La velocità di liquidazione per numeri (tavola 1) è ottenuta, per ogni anno di sottoscrizione, rapportando il numero dei sinistri pagati, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto ai sinistri risultati con seguito (pagati + riservati) al 31 dicembre 2011. Se si esclude la generazione del 2005, dal 2006 al 2009 la percentuale dei sinistri liquidati nell'anno di generazione risulta mediamente costante e pari all'11% (colonna 1). Nel 2011 la velocità di liquidazione in termini di numero sinistri liquidati (19,9%) appare invece in diminuzione se confrontata con il valore omogeneo rilevato per l'U/W Yr 2010 alla fine dello stesso anno (24,0%). In media nei primi due anni si pagano più della metà dei sinistri (colonna 2), mentre al 4° anno successivo a quello di sviluppo quasi l'85% dei sinistri risultano essere completamente definiti (colonna 5).

**Tavola 1 - Velocità di liquidazione per numeri**

Underwriting Year	Nell'anno di generazione	Al 1° anno successivo	Al 2° anno successivo	Al 3° anno successivo	Al 4° anno successivo	Al 5° anno successivo	Al 6° anno successivo	Numero Sinistri al 31.12.11
(0)	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)
2005	13,8%	43,2%	66,3%	77,8%	83,8%	87,0%	92,1%	7,9%
2006	10,9%	50,7%	71,0%	79,9%	84,8%	90,2%		9,8%
2007	10,4%	52,6%	71,7%	78,3%	84,8%			15,2%
2008	11,4%	58,8%	75,7%	84,2%				15,8%
2009	11,9%	57,9%	75,4%					24,6%
2010	13,8%	59,3%						40,7%
2011	19,9%							80,1%

NB: Percentuale del numero dei sinistri pagati, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto ai sinistri risultati con seguito al 31.12.2011 (pagati + riservati)

La velocità di liquidazione per importi (tavola 2) è ottenuta, per ogni anno di sottoscrizione, rapportando gli importi dei sinistri pagati, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto al costo complessivo dei sinistri risultati con seguito (pagati + riservati) al 31 dicembre 2011. Si rileva che l'importo liquidato nell'anno di generazione è molto variabile: sempre con riferimento alle generazioni più mature, oscilla nell'anno di generazione tra il 2,5% e il 14,4%. Nel 2011 la velocità di liquidazione in termini di importo liquidato (32,6%) è stata molto più alta se confrontata con il valore omogeneo rilevato per l'U/W Yr 2010 lo scorso anno (14,0%). Oltre l'80% del costo complessivo dei sinistri con seguito della generazione viene pagato al 3° anno di sviluppo (colonna 4) e al 5° anno la percentuale è di oltre il 95% (colonna 6).

**Tavola 2 - Velocità di liquidazione per importi**

Underwriting Year	Nell'anno di generazione	Al 1° anno successivo	Al 2° anno successivo	Al 3° anno successivo	Al 4° anno successivo	Al 5° anno successivo	Al 6° anno successivo	Riserva Sinistri al 31.12.11
(0)	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)
2005	14,4%	46,2%	73,5%	82,7%	90,7%	96,6%	97,1%	2,9%
2006	2,5%	36,3%	72,2%	81,1%	94,1%	95,0%		5,0%
2007	6,7%	35,9%	71,1%	85,9%	92,8%			7,2%
2008	4,3%	40,8%	74,6%	88,6%				11,4%
2009	13,2%	55,6%	81,0%					19,0%
2010	9,2%	58,9%						41,1%
2011	32,6%							67,4%

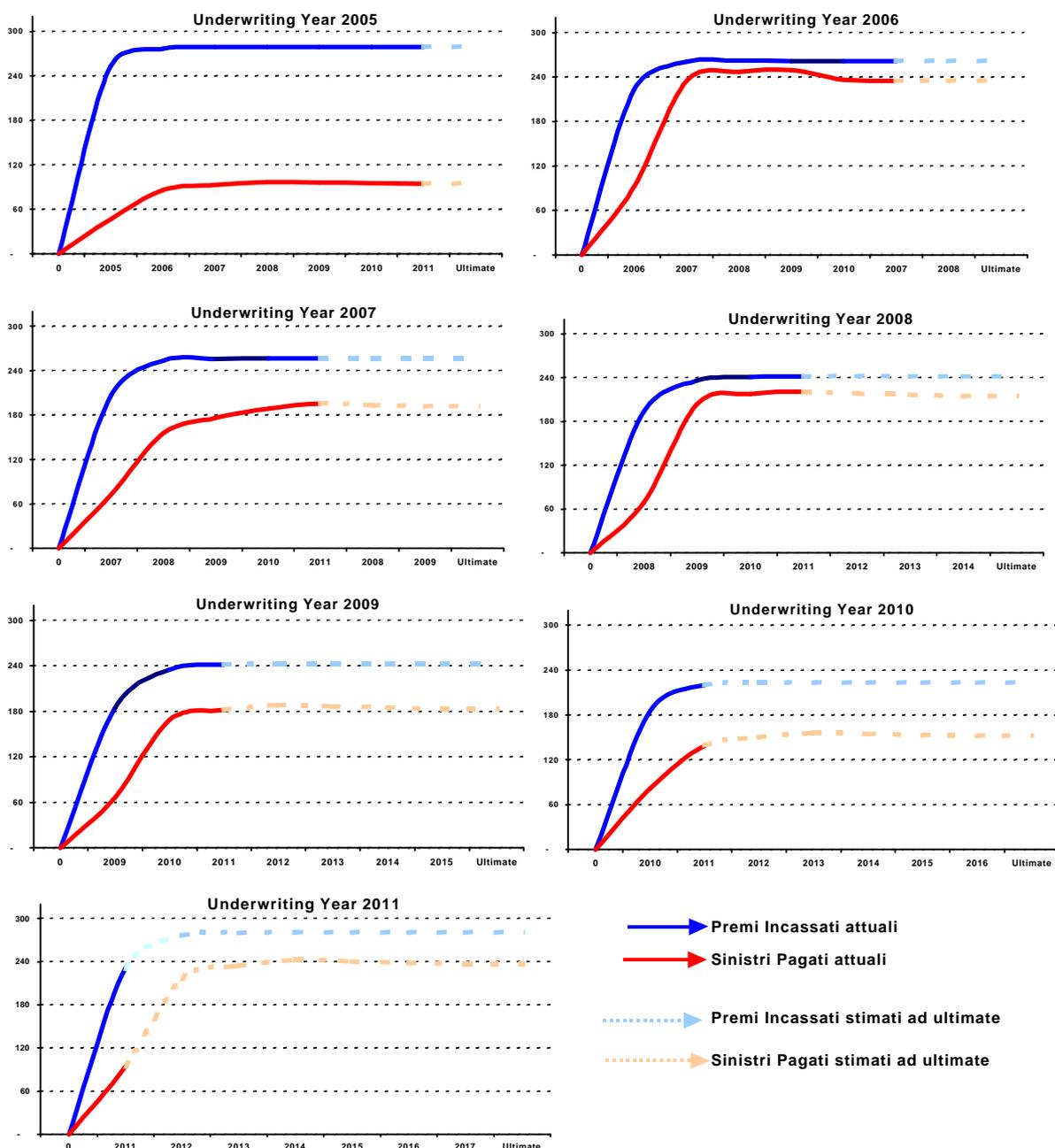
NB: Percentuale dei pagamenti, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto al costo complessivo dei sinistri risultati 31.12.2011 (pagati + riservati)

## **ANALISI DELL'EVOLUZIONE DEI PREMI INCASSATI E DEL COSTO DEI SINISTRI**

Sulla base delle osservazioni degli U/W Yr più "maturi" e quindi in base ai dati disponibili (cfr. figura 2 - linee unite), si sono stimati quelli che saranno i premi incassati e il costo dei sinistri quando la generazione sarà completamente sviluppata (stima ad "ultimate": cfr. figura 2 - linea tratteggiata).

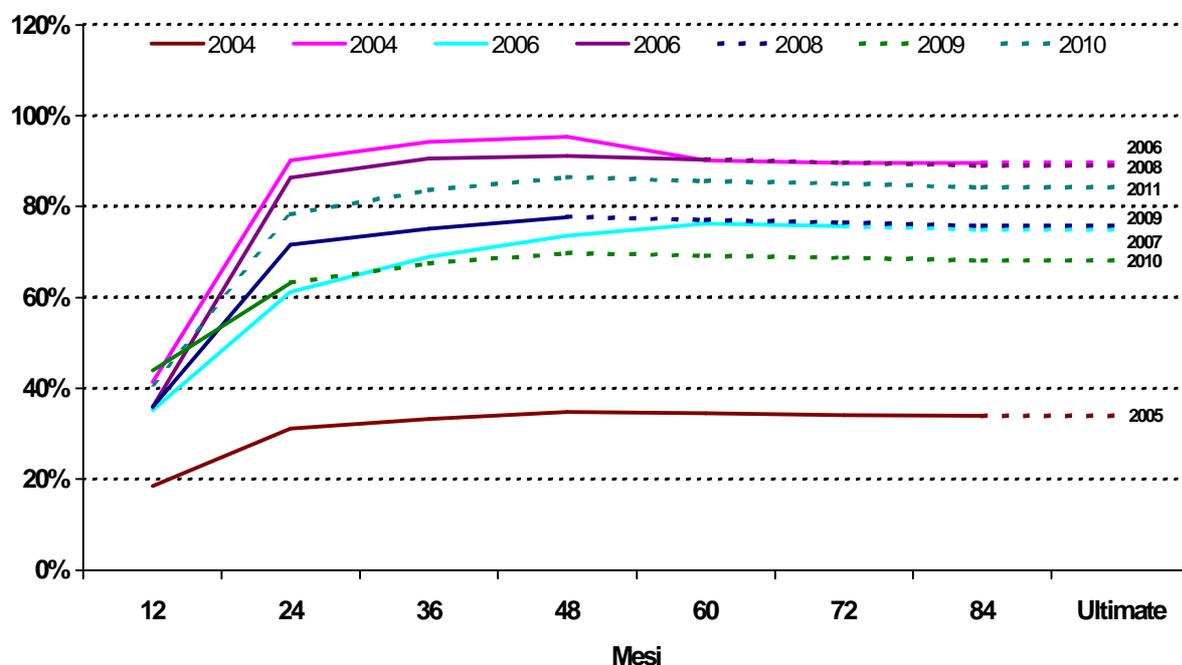
**N.B.** Occorre far presente che la rappresentatività statistica dei campioni varia a seconda degli U/W Yr , a causa di un diverso numero di imprese che ha partecipato alla rilevazione nel corso del tempo. Quindi non è corretto effettuare dei confronti in valore assoluto per le grandezze riportate (premi e sinistri) fra i diversi U/W Yr.

**Figura 2 - CORPI MARITTIMI**  
**EVOLUZIONE DEI PREMI INCASSATI E DEI SINISTRI PAGATI**  
**UNDERWRITING YEAR 2005 - 2011**  
(Milioni di euro)



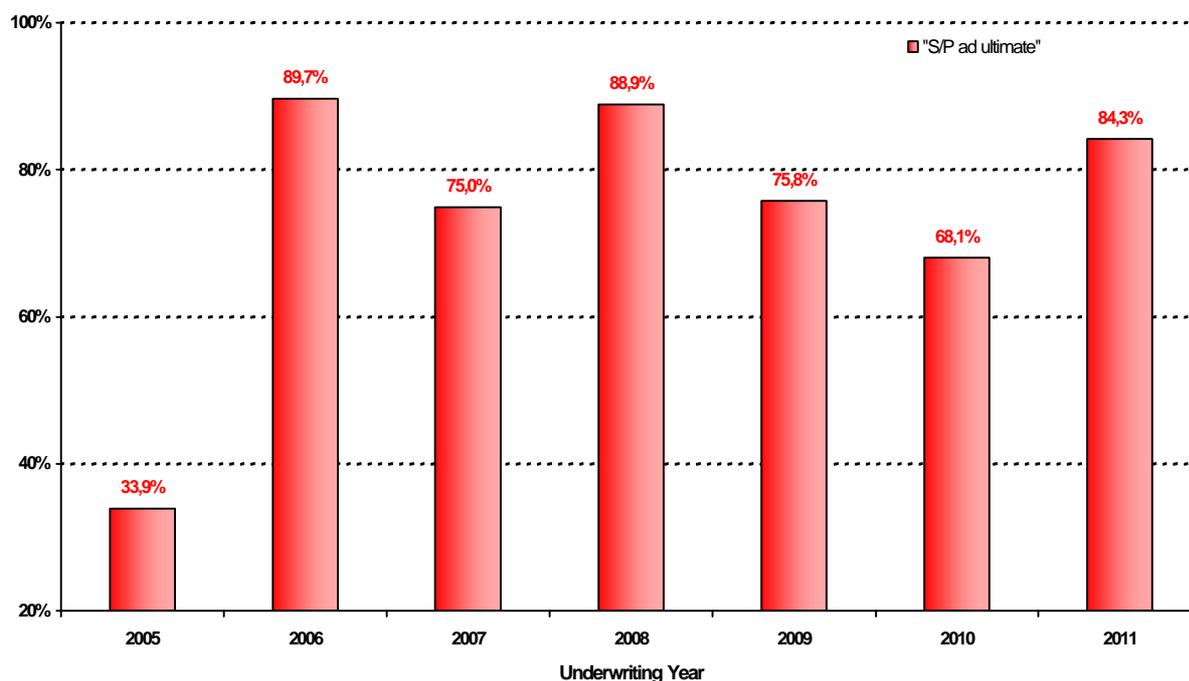
Le stime effettuate sul run-off del costo dei sinistri e dei premi consentono anche di rapportare le due grandezze e quindi di valutare l'evoluzione del loss ratio per U/W Yr. Tale analisi (cfr. figura 3) mostra un sostanziale incremento fra il primo e il secondo anno di osservazione (ossia man mano che i sinistri si sviluppano) e tende a stabilizzarsi dal terzo anno in poi come conseguenza del raggiungimento del valore ultimo del costo dei sinistri. Il loss ratio di primo anno (ossia al momento dell'apertura dei sinistri) è variabile tra il 19% del 2005 e il 44% del 2010; il loss ratio "ultimate" (ossia con almeno tre anni di sviluppo) se si esclude il 2005 in cui ha mostrato il valore più basso, dal 2006 al 2010 risulta in diminuzione (da 89,7% del 2006 a 68,1% del 2010). Tuttavia per la generazione del 2011 si stima che dovrebbe aumentare e raggiungere il valore di 84,3%.

**Figura 3 - Evoluzione del rapporto Sinistri a Premi attuale e stimato ad ultimate**



Per avere una stima del cosiddetto combined ratio andrebbe aggiunto al loss ratio di figura 4, il valore dell'expense ratio che, come risulta dai conti tecnici di bilancio per il 2011, pesa per circa il 18% dei premi. Dai loss-ratio stimati a fine generazione per ogni U/W Yr, si può osservare che nel 2011, così come era avvenuto nel 2008 e nel 2006, si registra un combined ratio superiore al 100%. Nei restanti anni il mercato si è sempre mantenuto al di sotto di tale soglia, segnando proprio nel 2005 il valore più basso degli ultimi anni.

**Figura 6 - Rapporto Sinistri a Premi stimato ad ultimate**



Tutte le analisi precedenti sulla sinistralità, che qui sono riportate per il totale delle garanzie offerte, sono riproducibili anche per le principali tipologie di assicurazione (quelle indicate nella figura 1), dal momento che la statistica che viene messa a disposizione delle imprese fornisce un dettaglio maggiore.