

La banca dati ANIA "MERCİ TRASPORTATE"

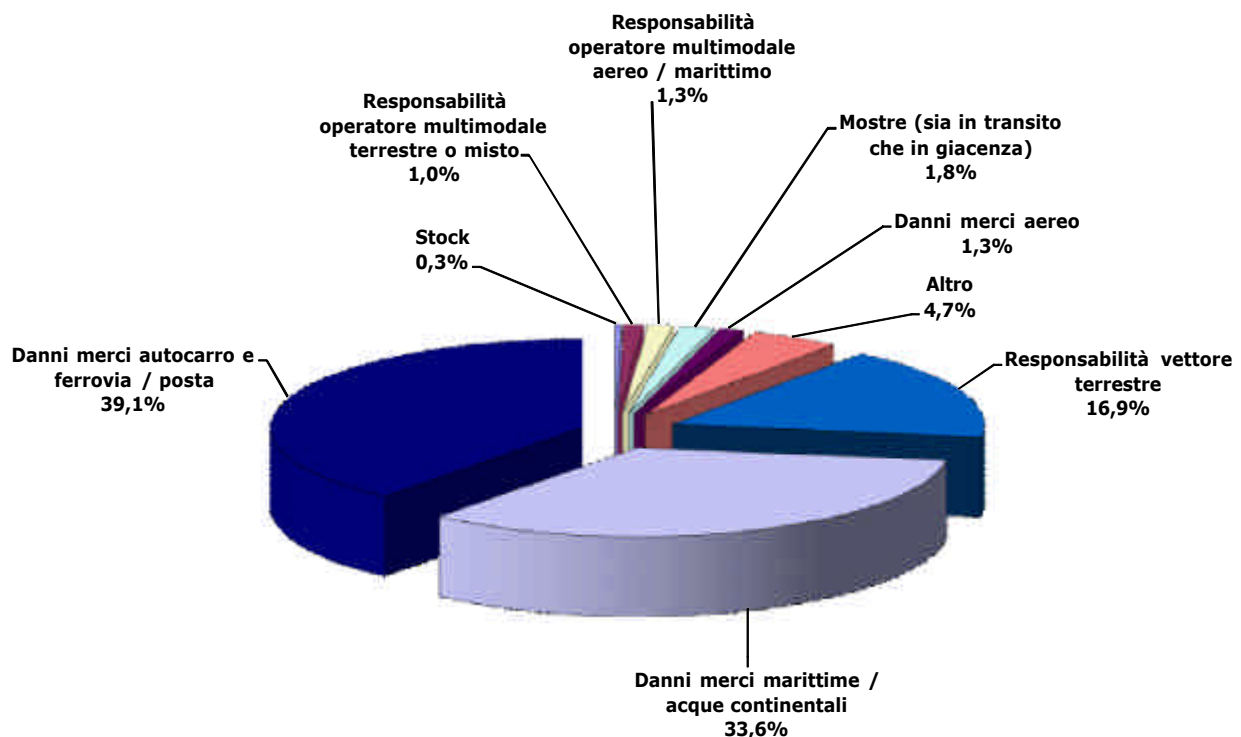
Dati al 31 dicembre 2011

RAPPRESENTATIVITA' DEL CAMPIONE

La rilevazione statistica dell'ANIA per il ramo merci trasportate ha come scopo quello di analizzare, per i diversi sottorami del settore, la sinistrosità secondo l'anno di sottoscrizione delle polizze (Underwriting Year - "U/W Yr"), oltre che l'evoluzione dei premi incassati. Sempre per anno di sottoscrizione è possibile anche osservare la velocità di liquidazione dei sinistri per numeri e per importi.

Sulla base dei dati raccolti (le imprese partecipanti alla statistica rappresentano oltre l'81% dei premi totali raccolti dalle imprese italiane e circa il 53% del totale se si considerano anche i premi raccolti dalle rappresentanze di imprese U.E.) e facendo riferimento alle sole polizze di U/W Yr 2011 (cfr. figura 1), risulta che circa il 39% (era il 40% nel 2010) dei premi sottoscritti nell'anno riguardavano l'assicurazione delle merci trasportate per via terrestre (autocarro, ferrovia o posta), mentre il 33,6% dei premi è sottoscritto per il trasporto via mare (in aumento rispetto al 32% dell'anno passato). Poco consistente, anche se in incremento, l'assicurazione delle merci trasportate per via aerea con l'1,3% dei premi (era lo 0,6% nel 2010), mentre rappresentano circa il 17% i premi per l'assicurazione della responsabilità civile del vettore terrestre (che garantisce copertura in caso di perdita o avaria delle cose consegnategli per il trasporto dal momento in cui il vettore le riceve fino a quello in cui le consegna al destinatario), in calo rispetto al 2010, quando era circa il 19%.

**Figura 1 - DISTRIBUZIONE % DEI PREMI DI UNDERWRITING YEAR 2011
PER TIPOLOGIA DI COPERTURA ASSICURATIVA**



LA VELOCITA' DI LIQUIDAZIONE DEI SINISTRI

La velocità di liquidazione per numeri (tavola 1) è ottenuta, per ogni anno di sottoscrizione, rapportando il numero dei sinistri pagati, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto ai sinistri risultati con seguito (pagati + riservati) al 31 dicembre 2011. Si rileva che i sinistri liquidati nell'anno di generazione sono mediamente un quinto di quelli che risulteranno pagati a fine generazione. Nel 2011 la velocità di liquidazione in termini di numero di sinistri liquidati (40,7%) appare in aumento se confrontata con il valore omogeneo rilevato per l'U/W Yr 2010 alla fine dello stesso anno (37,8%). Osservando gli anni di sottoscrizione più maturi si può osservare che in media, dopo due anni di sviluppo (colonna 2), si pagano circa due terzi dei sinistri, mentre dopo 5 anni di sviluppo oltre il 90% dei sinistri risulta essere completamente definito (colonna 5). Tale tendenza sembra però rallentare negli ultimi anni.

Tavola 1 - Velocità di liquidazione per numeri

Underwriting Year	Nell'anno di generazione	Al 1° anno successivo	Al 2° anno successivo	Al 3° anno successivo	Al 4° anno successivo	Al 5° anno successivo	Al 6° anno successivo	Riserva Sinistri al 31.12.11
(0)	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)
2005	25,0%	66,8%	85,1%	89,9%	93,6%	95,6%	97,5%	2,5%
2006	18,6%	59,2%	75,5%	83,4%	88,0%	92,1%		7,9%
2007	18,1%	65,3%	80,3%	86,0%	90,0%			10,0%
2008	22,2%	66,0%	80,4%	86,1%				13,9%
2009	21,2%	61,4%	78,5%					21,5%
2010	19,8%	66,8%						33,2%
2011	40,7%							59,3%

NB: Percentuale del numero dei sinistri pagati, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto ai sinistri risultati con seguito al 31.12.2011 (pagati + riservati)

La velocità di liquidazione per importi (tavola 2) è ottenuta, per ogni anno di sottoscrizione, rapportando gli importi dei sinistri pagati, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto al costo complessivo dei sinistri risultati con seguito (pagati + riservati) al 31 dicembre 2011. Si rileva che l'importo liquidato nell'anno di generazione è circa un quarto del costo complessivo dei sinistri con seguito della generazione. Inoltre entro i primi due anni di sviluppo mediamente quasi il 70% degli importi è stato pagato (colonna 2) e dopo quattro anni di sviluppo la percentuale è circa del 90% (colonna 4). Anche in questo caso tale tendenza sembra però rallentare negli ultimi anni

Tavola 2 - Velocità di liquidazione per importi

Underwriting Year	Nell'anno di generazione	Al 1° anno successivo	Al 2° anno successivo	Al 3° anno successivo	Al 4° anno successivo	Al 5° anno successivo	Al 6° anno successivo	Riserva Sinistri al 31.12.11
(0)	(1)	(2)	(3)	(4)	(5)	(6)	(7)	(8)
2005	34,0%	69,8%	89,1%	92,6%	94,4%	94,7%	95,4%	4,6%
2006	24,7%	66,4%	81,0%	89,5%	90,7%	90,6%		9,4%
2007	23,5%	68,0%	83,5%	88,3%	90,0%			10,0%
2008	24,8%	69,1%	81,6%	85,4%				14,6%
2009	26,3%	64,8%	74,9%					25,1%
2010	23,0%	67,3%						32,7%
2011	41,0%							59,0%

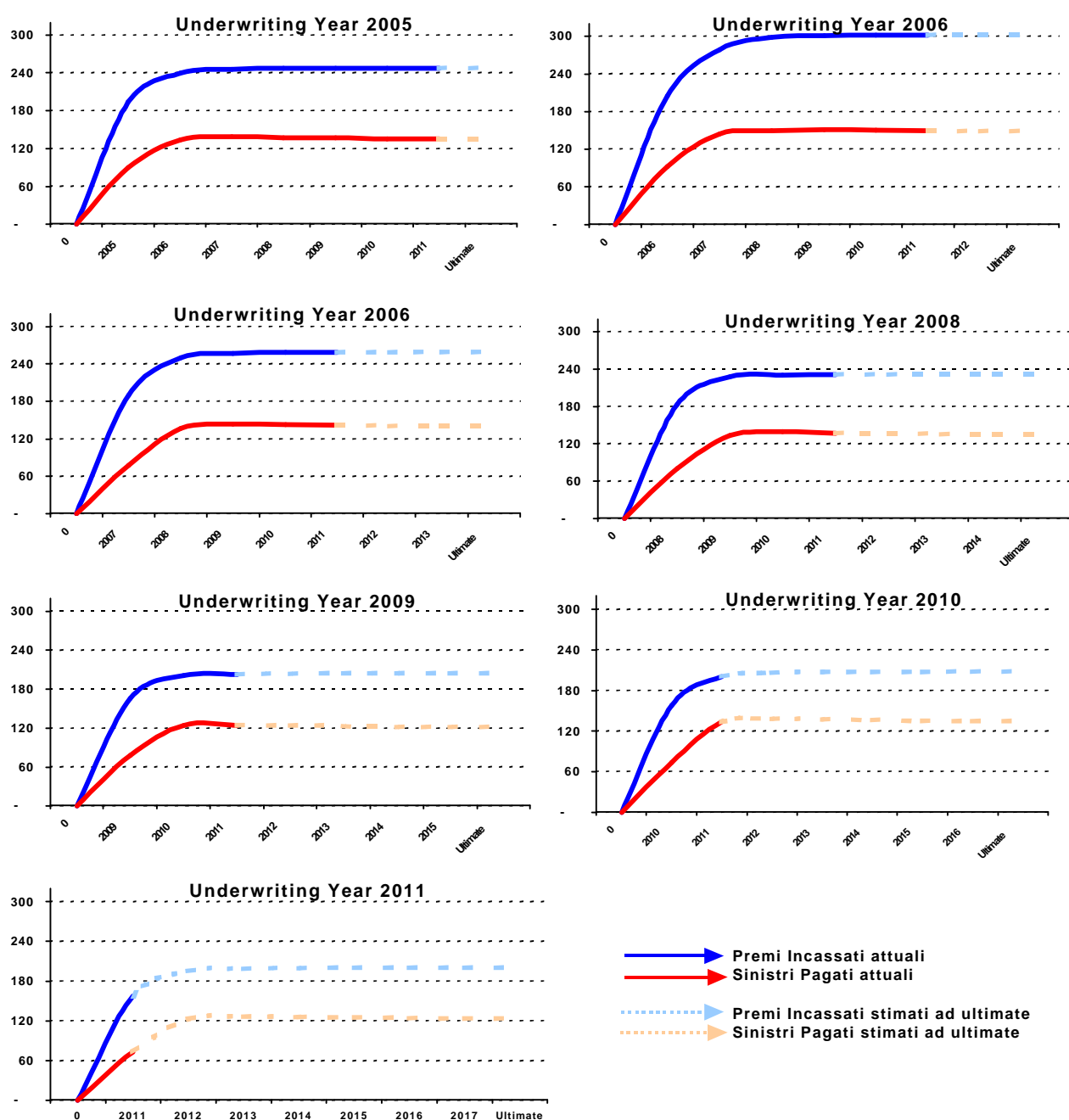
NB: Percentuale dei pagamenti, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto al costo complessivo dei sinistri risultati 31.12.2011 (pagati + riservati)

ANALISI DELL'EVOLUZIONE DEI PREMI INCASSATI E DEL COSTO DEI SINISTRI

Sulla base delle osservazioni degli U/W Yr più "maturi" e quindi in base ai dati disponibili (cfr. figura 2 - linee unite), si sono stimati quelli che saranno i premi incassati e il costo dei sinistri quando la generazione sarà completamente sviluppata (stima ad "ultimate": cfr. figura 2 - linea tratteggiata).

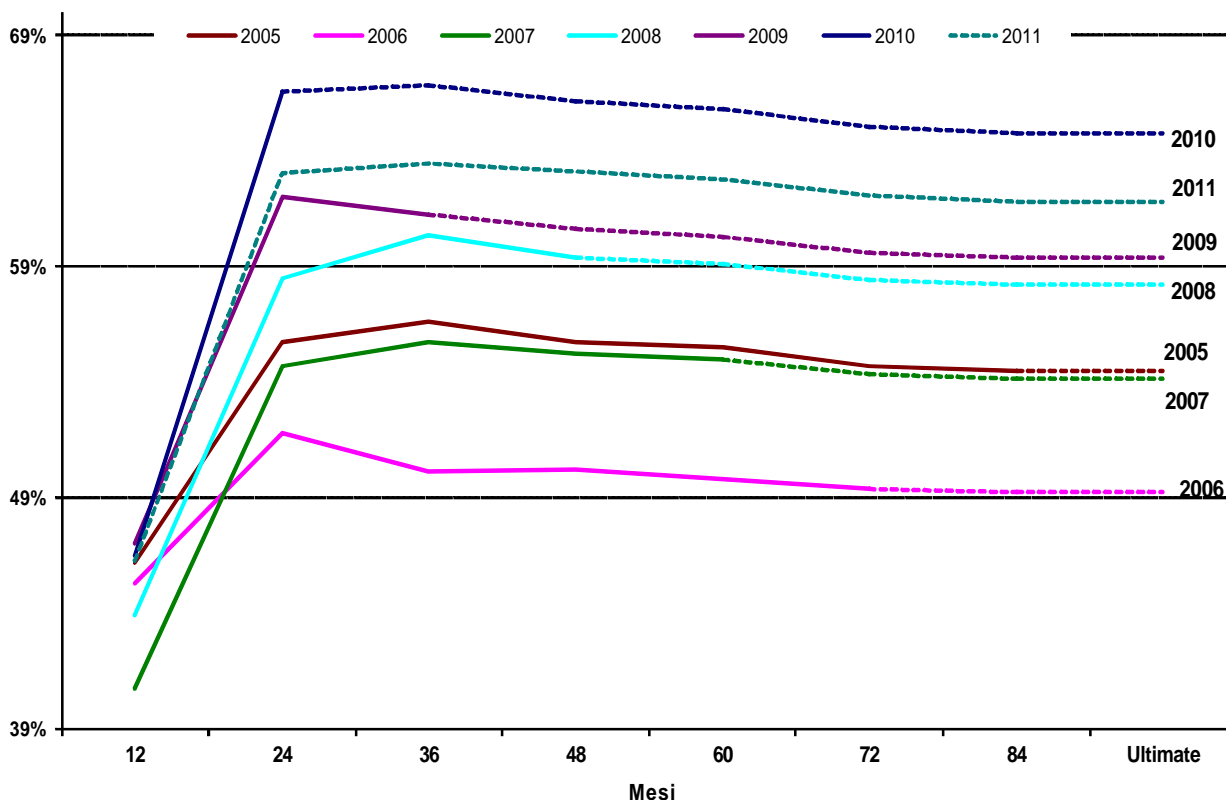
N.B. Occorre far presente che la rappresentatività statistica dei campioni varia a seconda degli U/W Yr, a causa di un diverso numero di imprese che ha partecipato alla rilevazione nel corso del tempo. Quindi non è corretto effettuare dei confronti in valore assoluto per le grandezze riportate (premi e sinistri) fra i diversi U/W Yr.

Figura 2 - MERCI TRASPORTATE - RESPONSABILITA' CIVILE DEL VETTORE
EVOLUZIONE DEI PREMI INCASSATI E DEI SINISTRI PAGATI
UNDERWRITING YEAR 2005 - 2011
(Milioni di euro)



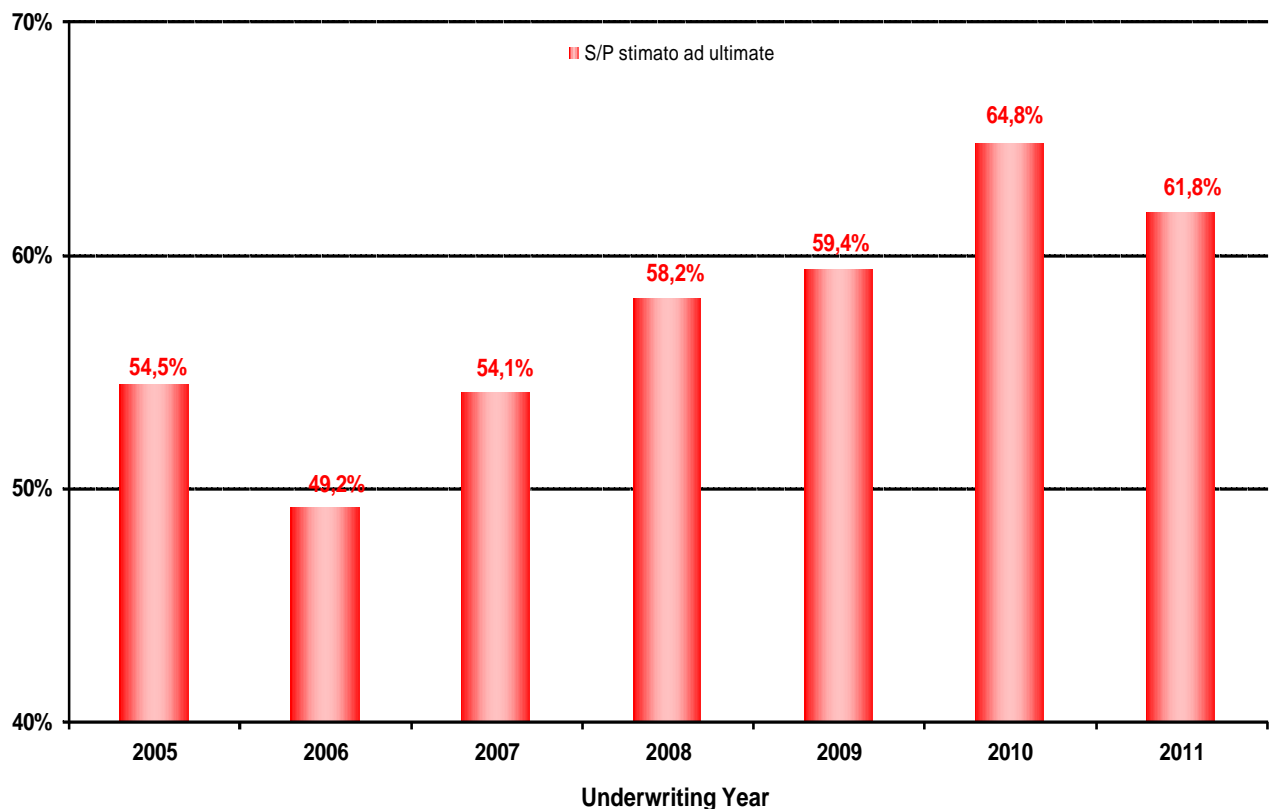
Le stime effettuate sul run-off del costo dei sinistri e dei premi consentono anche di rapportare le due grandezze e quindi di valutare l'evoluzione del loss ratio per U/W Yr. Tale analisi (cfr. figura 3) mostra un sostanziale incremento fra il primo e il secondo anno di osservazione (ossia man mano che i sinistri si sviluppano) e tende a stabilizzarsi dal terzo anno in poi come conseguenza del raggiungimento del valore ultimo del costo dei sinistri. Il loss ratio di primo anno (ossia al momento dell'apertura dei sinistri) è variabile tra il 41% e il 47%; nel 2011 il loss ratio di primo anno è in lieve aumento rispetto a quello degli anni precedenti. Il loss ratio "ultimate", dopo aver mostrato il suo valore più basso nel 2006 (pari a 49,2%), ha ripreso ad aumentare, raggiungendo nel 2010 un valore che si stima pari al 64,8%, per poi ridiscendere nel 2011 ad un valore del 61,8% (anche se non si dispone per questa generazione di dati ancora sufficientemente maturi).

Figura 3 - Evoluzione del rapporto Sinistri a Premi attuale e stimato ad ultimate



Per avere una valutazione del cosiddetto combined ratio andrebbe aggiunto al loss ratio di figura 4, l'expense ratio che, come risulta dai conti tecnici di bilancio per il 2011, pesa per circa il 29% dei premi. Dai loss-ratio stimati a fine generazione per ogni U/W Yr , si può osservare che dal 2004 al 2011 il mercato ha mantenuto un combined ratio inferiore al 100%.

**Figura 4 - Rapporto Sinistri a Premi
stimato ad ultimate**



Tutte le analisi precedenti sulla sinistralità, che qui sono riportate per il totale delle garanzie offerte, sono riproducibili anche per le principali tipologie di assicurazione (quelle indicate nella figura 1), dal momento che la statistica che viene messa a disposizione delle imprese fornisce un dettaglio maggiore.