

La banca dati ANIA "MERCİ TRASPORTATE"

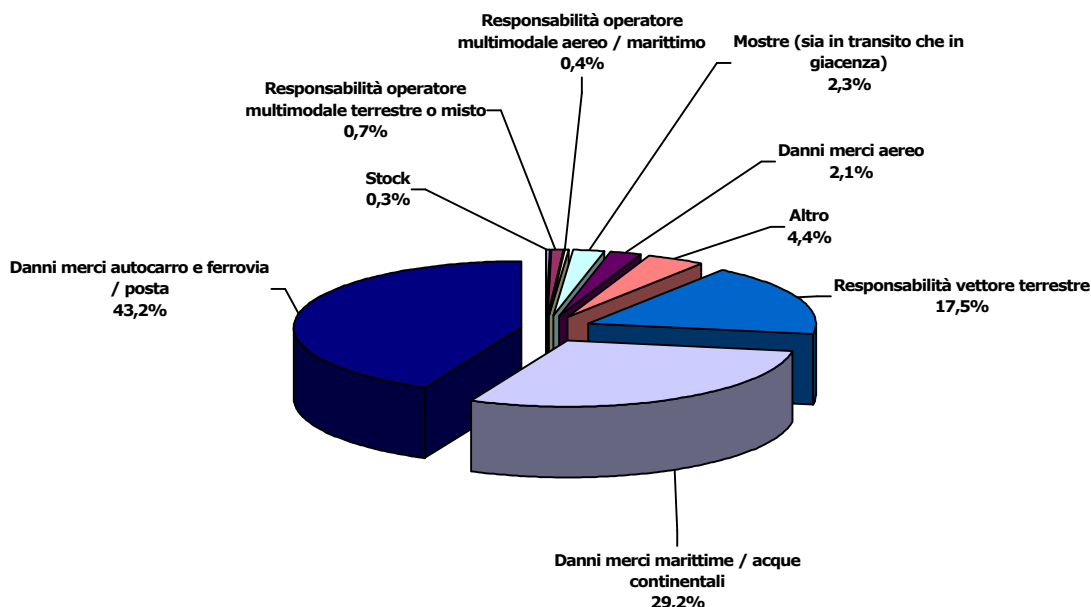
Dati al 31 dicembre 2007

RAPPRESENTATIVITA' DEL CAMPIONE

La rilevazione statistica dell'ANIA per il ramo merci trasportate ha come scopo quello di analizzare, per i diversi sottorami del settore, la sinistrosità secondo l'anno di sottoscrizione delle polizze (Underwriting Year - "U/W Yr"), oltre che all'evoluzione dei premi incassati. Sempre per anno di sottoscrizione è possibile anche osservare la velocità di liquidazione dei sinistri per numeri e per importi.

Sulla base dei dati raccolti (le imprese partecipanti alla statistica rappresentano circa il 72% dei premi totali raccolti dalle imprese italiane e circa il 50% del totale se si considerano anche i premi raccolti dalle rappresentanze di imprese U.E.) e facendo riferimento alle sole polizze di U/W Yr 2007 (cfr. figura 1), risulta che circa il 43% dei premi sottoscritti nell'anno riguardavano l'assicurazione delle merci trasportate per via terrestre (autocarro, ferrovia o posta), mentre il 29,2% dei premi è sottoscritto per il trasporto via mare. Poco consistente sembra l'assicurazione delle merci trasportate per via aerea, anche se in crescita rispetto al 2006 (2,1% del 2007 rispetto all'1,5% del 2006), mentre rappresentano il 17,5% i premi per la copertura della responsabilità civile del vettore terrestre (che garantisce copertura in caso di perdita o avaria delle cose consegnategli per il trasporto dal momento in cui il vettore le riceve fino a quello in cui le consegna al destinatario), in diminuzione di circa 5 punti percentuali rispetto al 2006.

**Figura 1 - DISTRIBUZIONE % DEI PREMI DI UNDERWRITING YEAR 2007
PER TIPOLOGIA DI COPERTURA ASSICURATIVA**



LA VELOCITA' DI LIQUIDAZIONE DEI SINISTRI

La velocità di liquidazione per numeri (cfr. figura 2) è ottenuta, per ogni anno di sottoscrizione, rapportando il numero dei sinistri pagati, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto ai sinistri risultati con seguito (pagati + riservati) al 31 dicembre 2007. Si rileva che i sinistri liquidati nell'anno di generazione sono oltre un quinto di quelli che risulteranno pagati a fine generazione. Nel 2007 la velocità di liquidazione in termini di numero di sinistri liquidati (33,5%) appare comunque in lieve diminuzione se confrontata con il valore omogeneo rilevato per l'U/W Yr 2006 lo scorso anno (35,9%). Al 1° anno di sviluppo si pagano poco meno del 70% dei sinistri, mentre già dal 5° anno di sviluppo circa il 95% dei sinistri risultano essere completamente definiti.

Figura 2 - Velocità di liquidazione per numeri

Underwriting Year	Nell'anno di generazione	Al 1° anno successivo	Al 2° anno successivo	Al 3° anno successivo	Al 4° anno successivo	Al 5° anno successivo	Al 6° anno successivo	Riserva Sinistri al 31.12.07
2001	21,5%	68,2%	86,2%	90,9%	94,0%	95,7%	96,5%	3,5%
2002	20,9%	68,6%	84,9%	90,1%	93,3%	94,4%		5,6%
2003	21,3%	69,8%	84,7%	89,9%	92,1%			7,9%
2004	24,8%	67,4%	82,9%	88,5%				11,5%
2005	22,4%	61,0%	78,1%					21,9%
2006	19,6%	62,1%						37,9%
2007	33,5%							66,5%

NB: Percentuale dei sinistri pagati, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto ai sinistri risultati con seguito al 31.12.2007 (pagati + riservati)

La velocità di liquidazione per importi (cfr. figura 3) è ottenuta, per ogni anno di sottoscrizione, rapportando gli importi dei sinistri pagati, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto al costo complessivo dei sinistri risultati con seguito (pagati + riservati) al 31 dicembre 2007. Si rileva che l'importo liquidato nell'anno di generazione è circa un terzo del costo complessivo dei sinistri con seguito della generazione. Inoltre entro i primi due anni di sviluppo mediamente il 70% degli importi è stato pagato e al 6° anno di sviluppo la percentuale è circa del 95%. Nel 2007 la velocità di liquidazione in termini di importo liquidato (37,7%) appare comunque in lieve aumento se confrontata con il valore omogeneo rilevato per l'U/W Yr 2006 lo scorso anno (34,8%).

Figura 3 - Velocità di liquidazione per importi

Underwriting Year	Nell'anno di generazione	Al 1° anno successivo	Al 2° anno successivo	Al 3° anno successivo	Al 4° anno successivo	Al 5° anno successivo	Al 6° anno successivo	Riserva Sinistri al 31.12.07
2001	33,6%	76,4%	87,4%	92,3%	93,7%	94,2%	94,9%	5,1%
2002	32,9%	71,5%	84,4%	88,4%	90,8%	91,4%		8,6%
2003	32,7%	73,0%	85,0%	87,5%	89,8%			10,2%
2004	34,6%	72,3%	84,1%	87,8%				12,2%
2005	32,3%	66,0%	81,2%					18,8%
2006	24,2%	63,7%						36,3%
2007	37,7%							62,3%

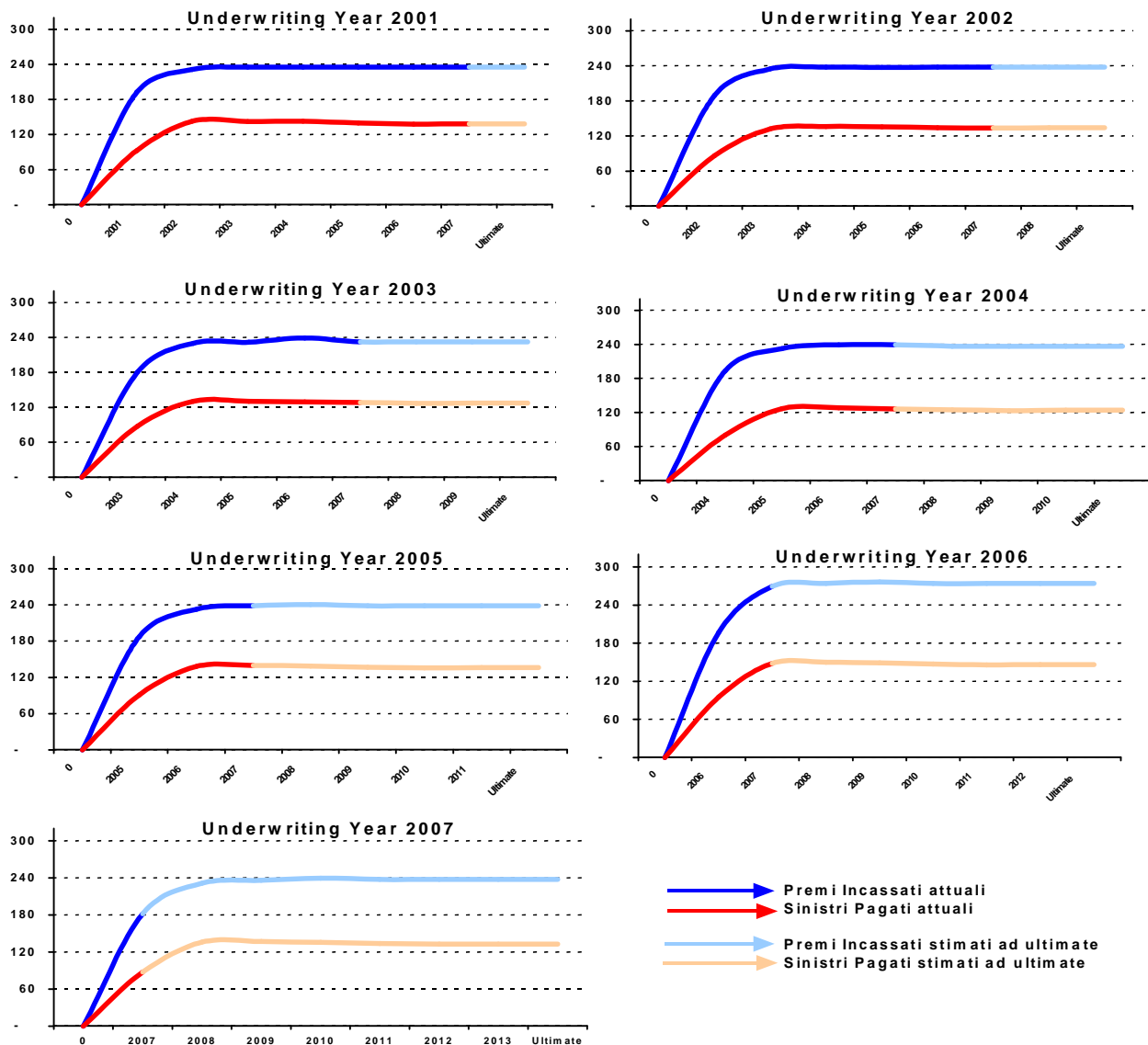
NB: Percentuale dei pagamenti, cumulati in ciascun anno di sviluppo, rispetto al costo complessivo dei sinistri risultati 31.12.2007 (pagati + riservati)

ANALISI DELL'EVOLUZIONE DEI PREMI INCASSATI E DEL COSTO DEI SINISTRI

Sulla base delle osservazioni degli U/W Yr più "maturi" e quindi in base ai dati disponibili (cfr. figura 4 - linee unite), si sono stimati quelli che saranno i premi incassati e il costo dei sinistri quando la generazione sarà completamente sviluppata (stima ad "ultimate": cfr. figura 4 - linea tratteggiata).

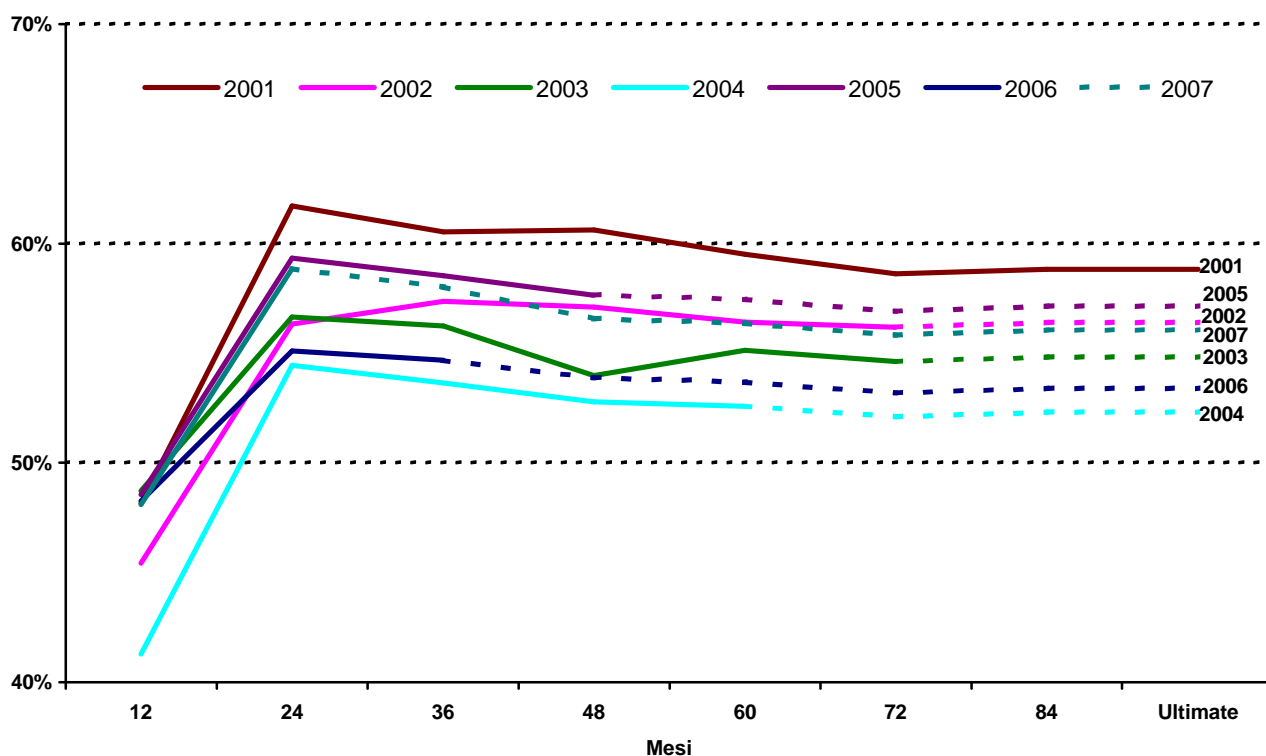
N.B. Occorre far presente che la rappresentatività statistica dei campioni varia a seconda degli U/W Yr, a causa di un diverso numero di imprese che ha partecipato alla rilevazione nel corso del tempo. Quindi non è corretto effettuare dei confronti in valore assoluto per le grandezze riportate (premi e sinistri) fra i diversi U/W Yr.

Figura 4 - Evoluzione dei premi incassati e dei sinistri pagati
Underwriting Year 2001 - 2007
 (Milioni di euro)



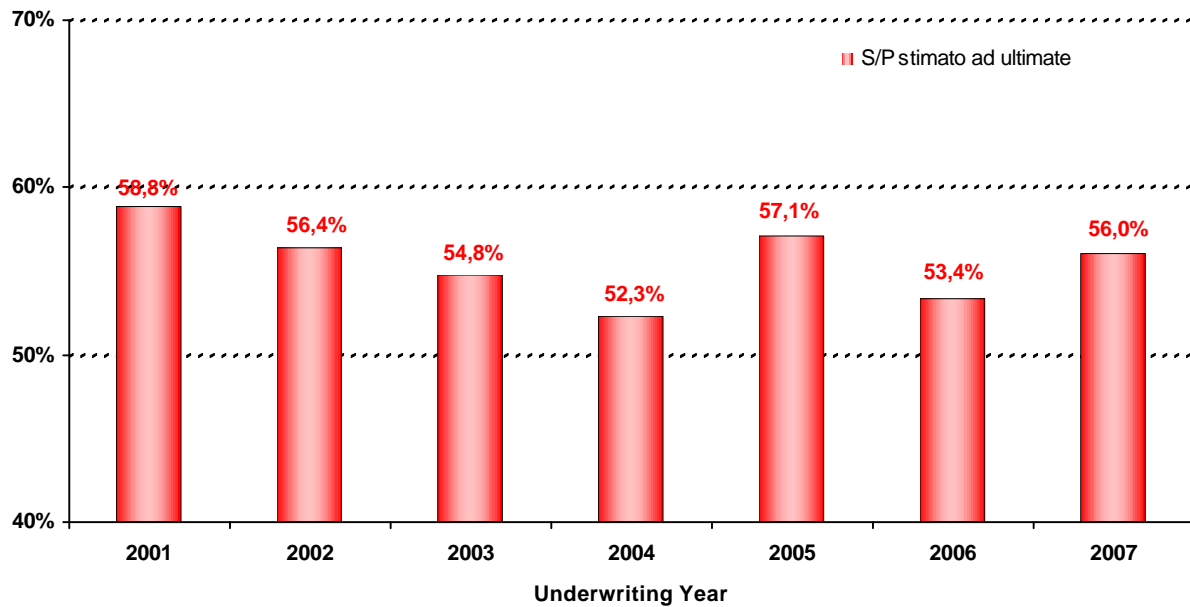
Le stime effettuate sul run-off del costo dei sinistri e dei premi consente anche di rapportare le due grandezze e quindi di valutare l'evoluzione del loss ratio per U/W Yr. Tale analisi (cfr. figura 5) mostra un sostanziale incremento fra il primo e il secondo anno di osservazione (ossia man mano che i sinistri si sviluppano) e tende a stabilizzarsi dal terzo anno in poi come conseguenza del raggiungimento del valore ultimo del costo dei sinistri. Il loss ratio di primo anno (ossia al momento dell'apertura dei sinistri) è variabile tra il 42% e il 49%; nel 2007 il loss ratio di primo anno sembra in linea rispetto a quello degli ultimi due anni. Il loss ratio "ultimate" (ossia dopo tre anni di sviluppo), che fino al 2004 era stato in continuo miglioramento (da circa il 59% del 2001 al 52% del 2004), ha ripreso ad aumentare nel 2005 e poi nuovamente nel 2007 (anche se non si dispone per queste generazioni di dati ancora sufficientemente maturi) anno in cui si stima un valore pari al 56%.

Figura 5 - Evoluzione del rapporto Sinistri a Premi attuale e stimato ad ultimate



Per avere una valutazione del cosiddetto combined ratio andrebbe aggiunto al loss ratio l'expense ratio che, come risulta dai conti tecnici di bilancio per il 2007, pesa per oltre il 30% dei premi. Confrontando i loss-ratio stimati a fine generazione per ogni U/W Yr, si può osservare che dal 2001 al 2007 il mercato si è mantenuto sempre al di sotto della soglia del 100% (cfr. figura 6).

**Figura 6 - Rapporto Sinistri a Premi
stimato ad ultimate**



Tutte le analisi precedenti sulla sinistralità, che qui sono riportate per il totale delle garanzie offerte, è possibile riprodurle anche per le principali tipologie di assicurazione (quelle indicate nella figura 1), dal momento che la statistica che viene messa a disposizione delle imprese fornisce un dettaglio maggiore.